Conçu pour:

Nom de la Startup

Conçu par:

Nom 1, Nom 2, ...

Date:

JJ/MM/AAAA

Version: X.Y



Créateurs de Gains Gains Décrivez les résultats que les Décrivez comment les produits et clients veulent atteindre ou les services créent des gains pour les avantages concrets qu'ils clients. recherchent. Travaux du/de la client(e) **Produits et Services** Décrivez ce que les Listez les Produits et clients essaient Services sur lesquels d'accomplir dans leur **...** repose votre travail et dans leur vie proposition de valeur. tels qu'exprimés par leurs propres mots. Décrivez comment vos produits et Décrivez les mauvais résultats, les services soulagent les douleurs des risques et les obstacles liés aux clients. tâches des clients. Soulageurs de Maux Maux Proposition de Valeur Créez une proposition de valeur pour chaque segment de Segment de Clientèle Nommez le segment de clientèle clientèle dans votre modèle économique.

Conçu pour:

Conçu par:

Date:

Version:

