|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  |  |  | *Entwickelt für:* |  | *Entwickelt von:* |  | *Datum:* |  | *Version:* |  |
|  | **Value Proposition Canvas** | Startup Name |  | Name, Name 2, … |  | TT/MM/JJJJ |  | X.Y |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  | **Gewinnschöpfer** |  |  |  **Kundengewinne** |  |  |  |  |  |
|  **Produkte und Dienstleistungen** | Listen Sie die Produkte und Dienstleistungen auf, auf denen Ihr Wertversprechen aufgebaut ist. | Beschreiben Sie, wie Produkte und Dienstleistungen Kundengewinne schaffen. |  | Beschreiben Sie die Ergebnisse, die Kunden erreichen möchten, oder den konkreten Nutzen, den sie anstreben. | Beschreiben Sie mit eigenen Worten, was Kunden in ihrer Arbeit und in ihrem Leben erreichen wollen. |  **Kundenjobs**  |
|  |
|  |
|  |
|  |
|  |
|  |
| 🡪 🡨  |
| Beschreiben Sie, wie Ihre Produkte und Dienstleistungen Kundenbeschwerden lindern. | Beschreiben Sie schlechte Ergebnisse, Risiken und Hindernisse im Zusammenhang mit Kundenjobs. |
|  |
|  |
|  |
|  |
|  |
|  |
|  |  | **Problemlöser** |  |  | **Kundenprobleme** |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  | **Wertversprechen** | Benennen Sie Ihr Produkt oder Ihre Dienstleistung |  | **Kundensegment** | Nennen Sie Ihren idealen Kunden |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  | Design and Copyright by: Strategyzer AG (<https://www.strategyzer.com/>). Word implementation by: Neos Chronos Limited (<https://neoschronos.com/>). Word implementation License: [CC BY-SA 3.0](https://creativecommons.org/licenses/by-sa/3.0/) |  |